



« CQP Négociateur immobilier »

RNCP38277

PUBLIC

Dirigeants, salariés, indépendants, mandataires et personne en reconversion

PREREQUIS

Diplôme niveau Bac ou une expérience professionnelle dans le commerce ou l'entrepreneuriat.
Maîtrise orale du français.

DUREE DE FORMATION

210h + 126h stages heures

31 jours

INSCRIPTION

Pour toute demande d'inscription, veuillez nous contacter par email : contact@fortissimo-formation.fr

OBJECTIFS

Maîtriser les compétences nécessaires pour assurer la prospection, la mise en relation, et la réalisation de transactions immobilières jusqu'à leur conclusion

MOYENS ET MODALITES

FOAD

Alternance de théorie et de pratique

À l'issue de la période de formation le stagiaire se verra remettre son relevé de connexion certifié par le centre de formation pour contre-signature.

MOYENS TECHNIQUES

Matériel : ordinateur, connexion internet, option webcam et micro.

ADAPTATION ET SUIVI DE LA FORMATION

Un suivi de la formation et accompagnement seront réalisés tout au long de la formation. La formation pourra être adaptée pour palier à des difficultés majeures rencontrées par l'apprenant.

EVALUATION DE PARCOURS

Le contrôle de connaissances permettant de vérifier le niveau de connaissances acquis, est effectué selon les modalités suivantes :

Questionnaire

DELAI D'ACCES

Un délai minimum et incompressible de 14 jours entre l'inscription et l'accès à la formation est appliqué.

HANDICAP

Toutes les formations dispensées à FORTISSIMO FORMATION sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Lors de l'inscription à nos formations, nous étudions avec le candidat en situation de handicap et à travers un questionnaire les actions que nous pouvons mettre en place pour favoriser son apprentissage.

Pour cela, nous pouvons également nous appuyer sur un réseau de partenaires nationaux préalablement identifiés.

Coordonnées du référent handicap :

AGEFIPH

Damien GOUGEON

02 40 48 30 66

rhf-pays-de-la-loire@agefiph.asso.fr

MDPH

MDPH 44 300 Route de Vannes BP 10147 44701 Orvault cedex 1

08 00 40 41 44 02 28 09 40 50

accueil.mdp@loire-atlantique.fr

CAP EMPLOI

1 rue Didienne

44008 - NANTES

Tel : 02 40 08 07 07

Association Pour Adultes et Jeunes Handicapés

Association APAJH de Loire Atlantique

12 Rue de Clermont 44000 Nantes

EVALUATION DU BESOIN

Un questionnaire sera proposé pour analyser l'adéquation du besoin de formation avec les formations dispensées.

TEST DE POSITIONNEMENT

Un test de positionnement sera proposé pour adapter la formation avec le niveau de connaissance du stagiaire.

VALIDATION DE VOTRE INSCRIPTION

À l'issue de votre candidature, vous recevrez par email une convocation pour participer à la formation, accompagnée d'un livret d'accueil récapitulant l'ensemble des informations vous permettant de vous préparer.

LE PRIX

3200 €

CONTACT

Florence BEUVEULET

contact@fortissimo-formation.fr

Notre organisme prépare à la certification : CQP Négociateur immobilier. RNCP38277

Son rôle vise : Développer la prise de mandats de biens immobiliers et fonciers.
Accompagner le client acquéreur à l'achat d'un bien immobilier et/ou foncier. Effectuer l'intermédiation pour la contractualisation de l'acte de vente du bien immobilier et/ou foncier.

Le titulaire de CQP Négociateur immobilier peut :

Le négociateur immobilier exerce ses fonctions au sein d'une agence immobilière, d'un cabinet d'administration de biens ou d'une société immobilière et foncière, au service d'une clientèle de particuliers et/ou de professionnels ou toute entreprise étant adhérente à la CCN de la Branche de l'immobilier dont l'IDCC correspond à 1527.

Suite de parcours :

BTS Professions immobilières – RNCP38380, niveau 5

Titre Négociateur conseiller immobilier – RNCP40935, niveau 5

Formations courtes spécialisées : estimation immobilière, prospection, droit immobilier, urbanisme, diagnostics, financement, fiscalité, VEFA, viager, gestion locative ou immobilier d'entreprise.

PASSERELLE :

CQP Gestionnaire Locatif.

Avec le CQP de Négociateur Immobilier, vous serez ainsi dispensé de 8 modules sur 17.

EQUIVALENCE :

Il n'y a pas d'équivalence au CQP Négociateur Immobilier.

Les débouchés possibles :

Type d'emplois accessibles : Négociateur immobilier Conseiller immobilier Négociateur immobilier transaction Agent commercial immobilier. Agent commercial (indépendant)

Conditions d'examen :

Dossier professionnel, études de cas, jeux de rôle et entretiens d'exploration.

Blocs de compétences :

Chacun des blocs constitutifs du diplôme peut être validé indépendamment des autres. La validation de l'ensemble des blocs permet de valider le diplôme.