

FORMATION

STATUT DU CONSEILLER IMMOBILIER ET CRÉATION D'UNE MICRO-ENTREPRISE

Objectifs pédagogiques

- Comprendre les structures des agences immobilières
- Identifier les rôles clés des acteurs de l'immobilier
- Explorer le statut de micro-entrepreneur

Depuis 2013

Les avantages de vous former chez Fortissimo Formation

Chez Fortissimo, on ne forme pas seulement des négociateurs, on construit des carrières durables.

Tous les intervenants aux formations dispensées par Fortissimo Formation sont des professionnels en activité sélectionnés pour leur aptitude à communiquer leur savoir-faire avec une pédagogie proactive.

SCAN ME



L'ÉCOSYSTÈME DU MÉTIER

- Les agences immobilières traditionnelles
- Les réseaux de mandataires

TROUVER LE STATUT ADAPTÉ À VOS BESOINS ET ATTENTES

- Le statut de négociateur salarié
- Le statut de négociateur agent commercial
- Comment choisir ?

LES ACTEURS DE L'AGENCES IMMOBILIÈRE : L'AGENT IMMOBILIER ET SES COLLABORATEURS

- Le détenteur de la carte T : L'agent immobilier
- Les statuts possibles pour les collaborateurs des agences immobilières
- Comparaison des différents statuts

LE STATUT DE MICRO-ENTREPRENEUR

- Qu'est-ce qu'une micro-entreprise ?
- Comment créer une micro-entreprise ?
- Avantages et inconvénients du statut de micro-entreprise